

Headline	RHB Bank Aims To Become 3rd Largest Insurance Player		
MediaTitle	Sin Chew Daily		
Date	18 Jun 2014	Language	Chinese
Circulation	1,285,000	Readership	3,855,000
Section	Business	Page No	3
ArticleSize	104 cm ²	Journalist	N/A
PR Value	RM 6,744		



興業欲成銀行保險第三大業者

(吉隆坡17日讯) 兴业资本 (RHBCAP, 1066, 主板金融组) 旗下子公司兴业银行放眼成为国内银行保险第三大業者。

兴业银行董事经理甘志强在新人寿保险产品推介礼致词时透露, 与东京海事寿险合作取得良好效绩, 旗下银行寿险业务于2013年杪, 成功以新業者之姿晋升市场第六, 在信贷相关及定期人寿保险业务分别录得2亿1千250万令吉及4千130万令吉收入。

他表示, 未来银行保险臂膀将强化分销管道将能力, 开发以客为主的新产品及改善销售过程, 达至银行第三大保险业者目标。

“银行保险团队将积极通过普险产品交叉销售推动该业务成长, 提升

兴业银行的收费收入。”

今年专注经营伊斯兰保险

另外, 他说今年也会专注于伊斯兰保险活动、提升银行顾客签购普险数额, 预见在推动伊斯兰金融成长之余, 伊斯兰保险将成为与伊斯兰银行产品交叉销售的核心产品。

该银行保险业务高级副总裁兼主管谢锦源在推介礼后表示, 新人寿保险产品《Essential Elite SaverPlus》今年保费目标 (6个月) 为750万令吉, 1年保费目标为1千万令吉。

该银行是在上周推出该产品, 目前已取得50万令吉销售, 谢锦源看好今年这项新产品将贡献15%的银行保险定期保单。